



GFP北海道

輸出セミナー&マッチング in 帯広

道東エリアの一次産品や加工食品等の輸出拡大に向けて、
輸出取組に関するセミナー・販路開拓に繋がる商談会を開催します！

開催
日程

2023年2月24日(金) ※事前に下記フォームよりお申込みください。
時間：12:30開場 13:00開始 18:00終了予定

開催
場所

北海道ホテル（ポロシリの間）
(北海道帯広市西7南19-1)

定員：100名程度

※申込み状況により同行者の人数を
調整させていただく場合がございます。

セミナー

道内産地/メーカーや商社による輸出取組事例、
現地ニーズの紹介等



商談会

北海道産品の取扱いに積極的な国内商社/海外バイヤーとの商談会



交流会

国内外の商社・バイヤー・シェフと、試食交流会を実施



申込フォーム

セミナーのみ申込み

<https://www.secure-cloud.jp/sf/business/1670494798EQsstBMx>



2/20(月)締切

セミナー・商談会ともに申込み

<https://www.secure-cloud.jp/sf/business/1669966115XglawQSo>



2/10(金)締切

※締切を過ぎての申込みは、本チラシ3ページ目最下部の問い合わせ先まで御連絡ください。

本イベントの詳細はチラシ裏面をご覧ください

第一部：セミナー（13:00-15:30）

実施概要

- ・ 輸出拡大に向けた制度等紹介 (北海道農政事務所・北海道経済産業局 等)
- ・ 道東エリアからの輸出拡大のポイント (アクセンチュア)
- ・ 道産品の輸出取組紹介 (生産者/加工食品メーカー)
- ・ 輸出事業者との取組・現地ニーズの紹介 (輸出商社/バイヤー)

セミナー登壇者の概要（予定）

時間	登壇者	内容	登壇者概要
13:10 ～ 13:25	北海道 農政事務所 北海道経産局	・ 事業主旨/GI/予算措置の紹介 ・ Do★食輸出Platformの紹介 ・ 海外輸出プラットフォームの紹介	GFP北海道を発足し、旭川・帯広・札幌でのイベント開催や輸出実証等を通じて、道内輸出事業者を支援
13:25 ～ 13:40	アクセンチュア (コンサルティング)	・ GFPを活用した輸出拡大 ・ 帯広地域における輸出の特徴 ・ 地方チーム輸出の必要性	農林水産省GFP事務局を運営しながら、約7,200の輸出事業者をサポート・イベント企画・情報発信等を実施
13:40 ～ 13:45	北海道ホテル	・ 輸出商談の場としての活用 ・ バイヤー向けの料理提供・宿泊 ・ インバウンド向けの取組	道内最高峰のソムリエ・和・洋のシェフ等を擁し、海外バイヤー向け料理提供・インバウンド向けサウナ施設を整備
13:45 ～ 14:00	JA十勝清水町 (農業協同組合)	・ 有機農産物の輸出の可能性 ・ スペイン視察・生産体系の省力化 ・ 台湾出身の職員採用・プロモーション	生産者と連携し、輸出を見据えた生産方式の改善・省力化、規格外品の加工品開発による高収益化を行う
14:10 ～ 14:25	グリーنز北見 (食品製造・販売)	・ ベンチャー立上の背景やマインドセット ・ 加工食品開発の取組・輸出の必要性 ・ 地域輸出のポテンシャル・地域との連携	生産量日本一を誇る「北見たまねぎ」を使用した加工品の製造・販売。たまねぎスープ等の輸出にも着手
14:25 ～ 14:40	国分北海道 (輸出商社)	・ 北海道産原材料を活用した商品開発 ・ 地域にコミットメントを持ったチームづくり ・ GFPシンガポールイベントの実施報告	北海道全域に商流網を持ち、道産食品を幅広く取扱。道産原料を使用した商品開発にも注力
14:40 ～ 14:55	プライム・ストリーム 北海道 (輸出商社)	・ 地域商社の役割 ・ 現地での産品ニーズ・コラボレーション ・ GFPシンガポールイベントの実施報告	道内だけでなくシンガポールなどアジアに拠点を置き、道産食品の輸出、市場調査やブランディングなどを幅広く行う
14:55 ～ 15:10	九州農産物直販 (輸出商社)	・ 現地における日本産品のポテンシャル ・ 香港デイルーファームでの取組 ・ 北海道産品輸出の可能性	様々な地域の産品も積極的に輸出し、今後は北海道産青果物の仕入による同一商材の長期間販売を目指す

第二部：商談会 & 交流会（15:30-18:00）

実施概要

・グループ商談	対象者：北海道の生産者/加工食品メーカー限定 ・ 事前にGFP登録(チラシ下部)をお願いします。産品持ち寄りでの紹介も可能です。 ・ 道東エリアの事業者様優先となりますが、他地域の皆様も参加可能です。
・個別商談	商談：グループ形式と個別商談の二つの方式で開催 ・ グループ商談では、バイヤーと商品の取扱可能性について議論します。グループ商談・個別商談への参加の詳細は、申込後、バイヤー様と相談のうえ決定します。
・交流会	交流会：全員対象 ・ 名刺交換・参加者同士の全体交流 ・ 商社・バイヤー・シェフと産品の試食を交えながらの意見交換

商談会に参加する輸出商社・海外バイヤー概要（予定）

事業者名	主な輸出先国・地域	事業者概要
国分北海道 (輸出商社)	アジア、ヨーロッパ、北米等、世界60カ国以上	全国の産品を世界中に輸出展開する国分グループ。北海道全域に商流網を持ち、道産食品を幅広く取扱う。道産原料を使用した商品開発にも注力
プライム・ストリーム北海道 (輸出商社)	東南アジア等	道内だけでなくシンガポールなどアジアに拠点を置き、道産食品の輸出、市場調査やブランディングなど、東南アジアを中心に物流コーディネート幅広く行う
九州農水産物直販 (輸出商社)	香港・シンガポール・台湾・中国等	様々な地域の産品も積極的に輸出しており、今後は北海道産青果物の仕入による同一商材の長期間販売を目指す
北海道物産トレーディング (輸出商社)	台湾・米国・シンガポール	台湾の貿易会社ジャン・フルーツ社の日本法人として、帯広市内に設立。台湾・米国を中心に中華系にも独自の販路を持つ
四洲集団 (輸入商社)	香港・中国	香港最大級の食品会社であり卸売・製造・小売・飲食業等を幅広く展開。北海道産米800tの香港輸出契約を締結。北海道産品取扱の関心が高い
マキシム・グループ (外食チェーン) ※オンライン・後日商談の可能性あり	香港・中国	中華・西洋料理を中心に香港・中国で外食事業を展開。「元気寿司」「東海道Arome」等のフランチャイズでは日本産品を積極的に取扱う

※参加バイヤー・商社は追加・変更となる可能性があります

問い合わせ先

- ・ GFP北海道事務局(アクセントア株式会社)
メール：Agri_Exportation_JP@accenture.com
- ・ 北海道農政事務所事業支援課 TEL：011-330-8810



GFP登録はこちら！
<https://www.gfp1.maff.go.jp/>



Do★食輸出Platform
についてはこちら！
<https://www.hkd.meti.go.jp/hokcf/20220721/index.htm>

※記載内容は変更になる可能性があります。