

食の輸出戦略検討・実行ワークショップ

in 帯広

食品の輸出に意欲がある輸出初級者・中級者の企業の皆様を対象として、食品輸出の専門家とともに自社の輸出の進め方や戦略について考えるワークショップ・個別相談会を開催します。輸出計画の具体化や輸出人材の活用を図る機会となるので、ぜひ参加をご検討ください。

日時・会場

第1回 9/2 (月) 13:00~17:00
第2回 10/2 (水) 13:00~17:00
第3回 10/29(火) 13:00~17:00
第4回 11/25(月) 13:00~17:00

【会場】第1回、第4回 帯広市民文化ホール
(帯広市西5条南11丁目48-2)
第2回、第3回 とかちプラザ
(帯広市西4条南13丁目1)

概要

各回2部構成

- ・食品輸出の専門家とともにディスカッションを行うワークショップ
- ・各社の状況にあわせて専門家からアドバイスする個別相談会



プログラム

- 第1回:輸出戦略検討シートにより自社の強みや課題を整理・分析
第2回:ディスカッションを通じて輸出戦略をブラッシュアップ
第3回:人的資源や必要な人材像、人材の確保・育成方法を検討
第4回:戦略を実行するための輸出計画の基礎を作成



専門家

ファシリテーター
株式会社REA 代表取締役
鈴木 俊介 氏

総合商社の食料カンパニーでブランド農産物の輸出入取引や新規事業開発を担当。北海道支社でも道内食品の輸出実務に携わる。2021年には、北海道よろず支援拠点のコーディネーター、2022年「JFOODO」のフィールドマーケター北海道ブロック担当に就任。



輸出アドバイザー
BEST CONCEPT FIELD
代表 石田 栄 氏

道内大手製麺会社で、取締役営業本部長を務め、海外でのラーメン店開業支援、輸出業務、輸出部門の組織改編等を担う。2024年から代表としてBEST CONCEPT FIELDを立ち上げ外食店の海外開業支援、食品の輸出コンサルティング等を実施。



対象

輸出に意欲がある食品製造・販売等を行う企業の経営層・輸出部門の長など
※計4回を全て受講可能な事業者

定員

5事業者程度(参加無料)
※定員を上回る応募があった場合、事務局にて参加者を選定いたします。
参加可否は8/9(金)までにメールにてお知らせします。

申込方法

以下のメールアドレス宛に必要事項を記載の上お申し込みください

申し込み締切
8/5(月)17:00

【申込先メールアドレス】kanda@htri.co.jp
【記載事項】申込者企業名、所属、役職、氏名、連絡先、事業概要(URL等の添付でも可)、輸出の取組状況・課題

主催

経済産業省北海道経済産業局

お問い合わせ先

株式会社北海道二十一世紀総合研究所(事務局) 担当:佐藤、勘田
TEL:011-231-3053/Mail: kanda@htri.co.jp

株式会社北海道二十一世紀総合研究所は北海道経済産業局から委託を受け、本事業の運営を実施します。