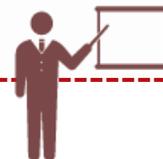


海外営業スキル向上プログラム

参加
無料

食品輸出における海外営業・商談を効果的かつ効率的に進めるスキルを習得するため、「海外営業力向上セミナー」と「海外バイヤーとのオンライン商談」を実施します。バイヤーの心をつかむコツから実際の商談実践まで一気通貫で習得できますので、是非ご参加をご検討ください。

① 海外営業力向上セミナー <座学>



【セミナー概要】 開催時刻 14:00～16:00(全回共通)

- 第1回:8/30(金) ターゲットの設定方法、価値提供方法
 - 第2回:9/12(木) ターゲットに応じた営業方法、営業フローを作成
 - 第3回:9/27(金) 営業フローの実現に向けた資料を作成
 - 第4回:10/31(木) 海外企業と商談する際のポイント、商談の円滑な進め方
 - 第5回:11/15(金) 成約に向けた商談相手のフォローアップ方法
- ※ ご都合が合わず参加できない回については、アーカイブ動画をお送りします。

【開催場所】

- 第1回 会場・オンライン同時開催 ※会場:北海道経済産業局 第1会議室(札幌市北区北8条西2丁目 札幌第一合同庁舎6階)
- 第2回以降 オンライン開催(Microsoft Teams)

【講師】 COUXU株式会社

同社は2,000社の海外企業の開拓を行い、自社の海外展開支援サービスや世界各国・地域のバイヤーの調達支援業務を通じて、300社の日本企業の様々な商品の販路拡大に貢献しています。

② 海外バイヤーとのオンライン商談 <実践>



【概要】

COUXU(株)が運営する、海外企業への提案マッチングサービス「セカイコネクト」を活用し、同社のフォロー・アドバイスを受けながら実際に海外バイヤーとのオンライン商談を行います。

【COUXU(株)によるサポート内容】

提案書・メールの翻訳や商談時の通訳から、成約・決済まで、国際商流に精通したCOUXU専属スタッフがバックアップし、スムーズな取引を可能にします。

対 象

輸出に意欲がある食品輸出実務や営業を担う人材

【参加要件】

- ※道内に本店・主たる事業所を有していること
- ※インターネット及びWeb会議システムが利用できる環境が整備されていること

定 員

20事業者程度(参加無料)

申込方法

以下のメールアドレス宛に必要事項を記載の上お申し込みください

【申込先メールアドレス】kanda@htri.co.jp

申し込み締切

8/26(月)17:00

【記載事項】申込者企業名、所属、役職、氏名、連絡先、企業概要(URL等の添付でも可)、輸出の取組状況

主催

経済産業省北海道経済産業局

お問い合わせ先

株式会社北海道二十一世紀総合研究所(事務局) 担当:佐藤、勘田
TEL:011-231-3053/Mail: kanda@htri.co.jp

株式会社北海道二十一世紀総合研究所は北海道経済産業局から委託を受け、本事業の運営を実施します。