

参加無料

会場 **50名** オンライン **100名**

価格交渉 ¥ スキルアップセミナー

—今こそ積極的な価格交渉で賃上げ実現！デフレからの脱却を！—

毎年11月は下請取引適正化推進月間です

発注企業と受注企業の間で適正な価格交渉が行われることが、高い価格転嫁率実現のカギとなります。
下請法の運用改正もあり、発注側・受注側双方の意識と行動の変化が求められる今、
価格交渉に関する知っておくべき最新知識と、価格交渉にすぐに役立つ考え方や手法を学びます。

日時

2024年 **11/29 (金)**

15:00 ▶ 16:30

会場

かでの2・7

札幌市中央区北2条西7丁目

道民活動センタービル 10階 1030会議室

申込締切日：11月27日(水) 17:00まで

[詳細は裏面へ▶](#)

開会挨拶

経済産業省北海道経済産業局

講演 I

「労務費の適切な転嫁のための価格交渉に関する指針」について

2023年11月に公表された「労務費の適切な転嫁のための価格交渉に関する指針」について、
発注者及び受注者の双方が採るべき行動、求められる行動等について分かりやすく解説。

15:00

15:30

公正取引委員会事務総局 北海道事務所 取引課 取引第一係長
松原 大樹 氏



講演 II

価格交渉のテクニックと実践のリアル

みらいコンサルティング株式会社 札幌支社長
経営執行役員/札幌・旭川支社長
北海道地域創生プラットフォーム株式会社 (HPR2) 代表取締役
中小企業診断士

15:30

16:20

辻口 賢 氏



16:20

16:30

北海道パートナーシップ構築宣言普及促進会議からの情報提供

閉会

■ 主催 / 北海道パートナーシップ構築宣言普及促進会議
<構成機関>

北海道経済連合会、北海道経済同友会、一般社団法人北海道商工会議所連合会、北海道商工会連合会、北海道中小企業団体中央会、
日本労働組合総連合会北海道連合会、北海道労働局、北海道農政事務所、北海道経済産業局、北海道開発局、北海道運輸局、北海道

■ 協力 / 公正取引委員会事務総局北海道事務所、一般社団法人北海道中小企業家同友会

講師プロフィール

講演 II 価格交渉のテクニックと実践のリアル



みらいコンサルティング株式会社 札幌支社長 辻口 賢 氏

経営執行役員／札幌・旭川支社長
北海道地域創生プラットフォーム株式会社（HPR2）代表取締役
中小企業診断士

1980年北海道白滝村（現遠軽町）に生まれ札幌市で育つ。北海道大学卒業後、教育系上場企業に入社。教壇に立つ傍らで営業推進・経営企画などの部門にて新規事業の立ち上げ、アライアンス推進などの業務を中心に携わる。その後、北海道の経営者の右腕として企業成長に貢献したいという想いを持ち、みらいコンサルティンググループへ参画。経営改善・人材開発を中心に担当。現在は北海道エリアの責任者として組織運営や地域課題への挑戦を続ける。

会場

かでのる2・7

札幌市中央区北2条西7丁目 道民活動センタービル 10階 1030会議室



対象

企業（発注側・受注側）の価格交渉責任者・担当者、支援機関（商工会議所・商工会、地域支援機関、地域金融機関等）職員、士業等

申込方法

二次元コードを読み取り、申込フォームにアクセスいただき必要事項をご入力ください。

申込フォームはコチラ

※お申込受付は先着順になります。ご了承ください。
※オンライン参加は一方の配信となり質疑には参加できない旨、あらかじめご了承ください。



申込締切日

11月27日（水）
17:00 まで

URL https://mm-enquete-cnt.meti.go.jp/form/pub/hokkaido02/202411_kakaku_sem

お問い合わせ

価格交渉スキルアップセミナー運営事務局
（北海道クリエイティブ（株）内）

TEL: 011-706-1050

MAIL: info@do-cre.jp