

ジエグテック

J-GoodTech のご案内

令和7年7月14日

独立行政法人 中小企業基盤整備機構
北海道本部 企業支援部 支援推進課

TEL : 011-210-7472

Mail : hirohashi-s@smrj.go.jp

中小機構の概要

『我が国で唯一の中小企業政策全般にわたる総合的な支援・実施機関』

名称：独立行政法人中小企業基盤整備機構（略称：中小機構）

設立：平成16年7月
（中小企業総合事業団、地域振興整備公団、産業基盤整備基金の三法人が統合）

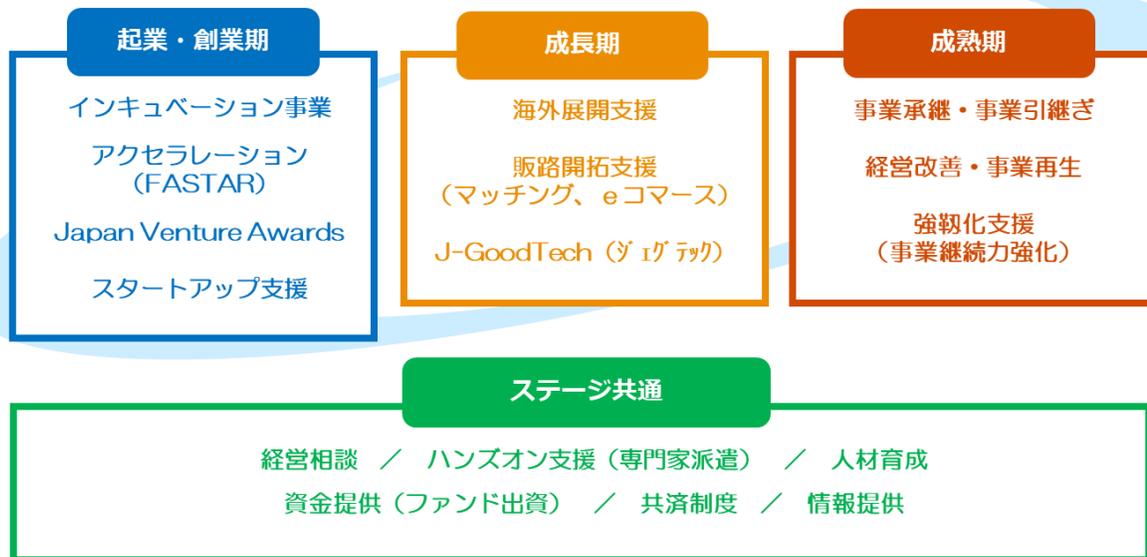
代表者：理事長 宮川 正

役職員：役員13名 職員813名（2024年4月）

資本金：1兆2,213億円（2024年2月）

本部所在地：東京都港区虎ノ門3-5-1 虎ノ門37森ビル

主要拠点：本部（東京）、地域本部・事務所（10ヶ所）、中小企業大学校（9校）



日本全国の中小企業、大手企業、海外企業をつなぐビジネスマッチングサイト
営業コストをかけずに、**無料**で利用できます



*1. 中小機構、自治体等により推薦された製造業、流通業、サービス業。

*2. 海外支援機関（政府機関）によって推薦された製造業、流通業、サービス業。



中小企業の方々から、こんなお悩みをよく伺います…

売上が伸び悩んでいる

自社技術だけでは
開発が進まない

新たな分野に進出したい
がきっかけがつかめない



新たな取引先、顧客の獲得
(ニーズへの提案)



共同開発先の探索
(ニーズの発信、企業検索)

※知財を事業化する際にも有用です！



新市場・海外への販路開拓

ニーズ発信側

(大手企業、海外企業、**中小企業**など)

様々なお悩みを解決したい…
優れた技術・製品に出会いたい！など



ニーズを**発信**



ジェグテック

J-GoodTech

**Webマッチング件数
年間約11,000件**

**大手企業等からの年間ニーズ^{*3}
約1,700件！**

ニーズ提案側

(**中小企業のみ**)

販路拡大したい！！



ニーズ案件を検索し、
気になるニーズへ**提案**



*3. 「ニーズ」とは大手企業等からの引き合い案件のことを指します。

新たな取引先・顧客の獲得（ニーズ提案）

取引先、販売先探しに苦戦・・・



新たな取引先からの引き合いを獲得！



ジェグテック

J-GoodTech を活用したサポート

ジェグテック内の自社ページの内容に沿った貴社に**おすすめのニーズ**や**新着ニーズ**がメールで届きます。
案件によっては、専門家（アドバイザー）が**メールにてお知らせ**いたします



ジェグテックにログインいただくと、日々更新されるニーズをご自身でもご確認いただけます

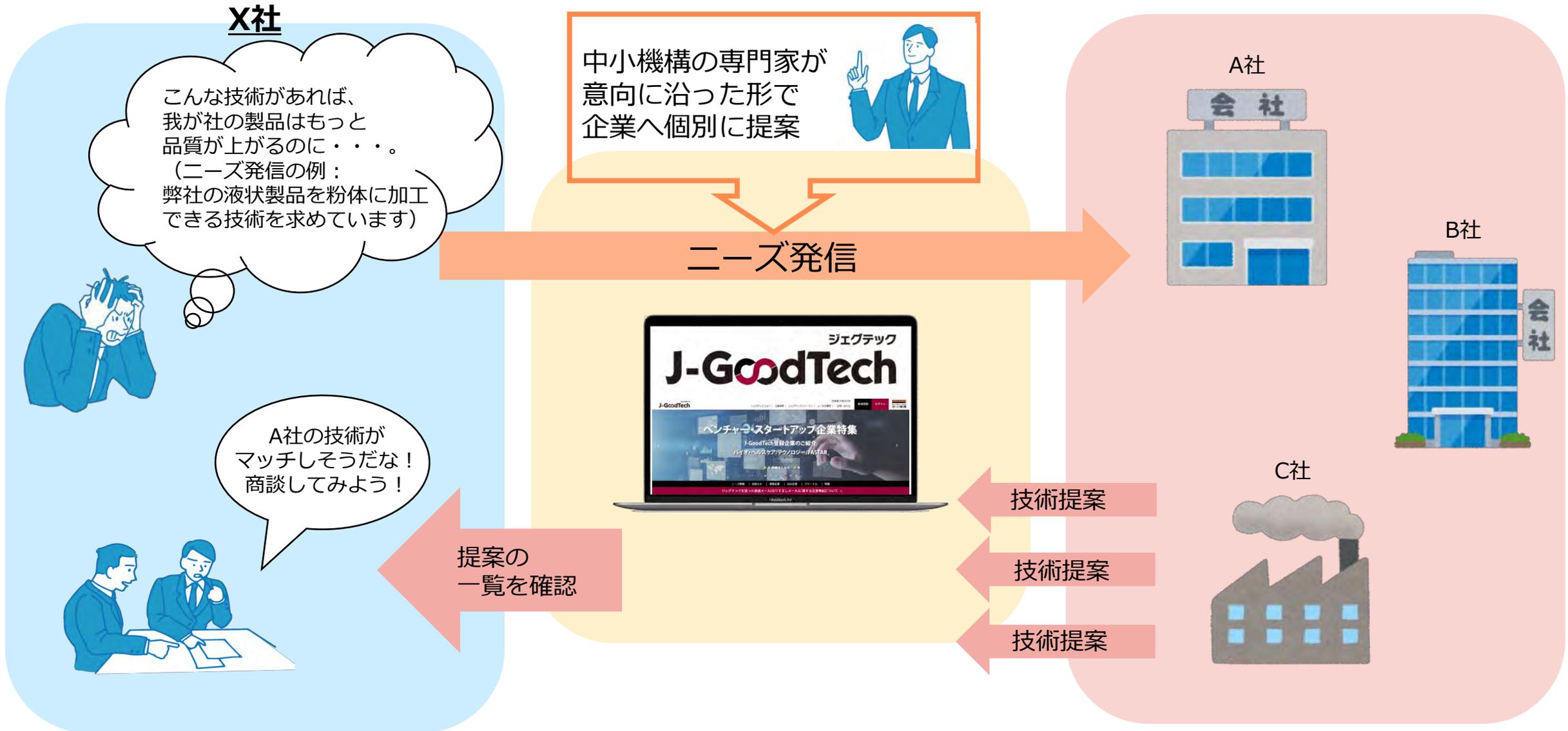


貴社からのご要望があれば、専門家（アドバイザー）が**提案内容のアドバイス**をいたします

ニーズへの提案を通じて、**様々な企業との接点**を持つことができます



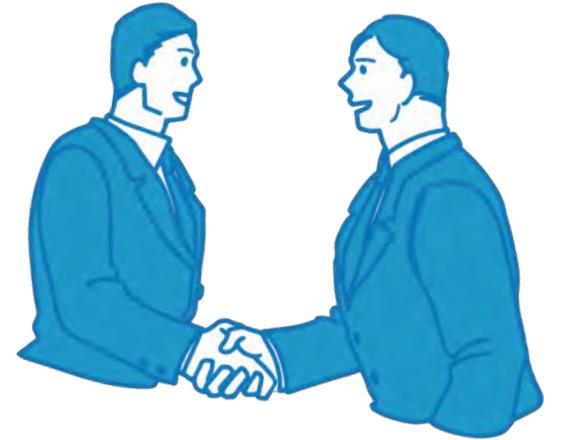
共同開発先の探索（ニーズ発信）



新市場・海外への販路開拓

異業種への提案で新市場開拓の可能性

これまで参入していなかった分野でも、自社の技術が転用できるかもしれません。
異業種の企業のニーズへ提案することで、新たな分野へ進出する可能性が高まります。



海外進出のサポート

ジェグテック上の企業ページ情報を充実させると、無料で英語翻訳サービスを受けることができます。

約9,000社の海外企業がジェグテックの英語翻訳ページを閲覧し、商談したい企業を指名します。
日本製品の購入など、日本企業との取引を希望する海外企業からの問い合わせを受けることも可能です。

利用料無料

公的機関が運営しているサービスのため、利用料は完全無料。
成果報酬、成約料等は一切いただいておりません。



大手企業や海外企業からの引き合い案件を日々掲載

大手パートナー企業や海外企業からの引き合い案件（ニーズ）を、
常時多数掲載しており、これまで出会う機会がなかった大手企業や海外企業に、
商談の申し入れなどを通じてコンタクトすることができます。

専門家（アドバイザー）による手厚いサポート

専任のアドバイザーが掲載ニーズに見合った技術・サービスを持った企業との
マッチングサポートを行っています。

ジェグテック

(ご参考) J-GoodTech の登録方法

① 下記QRコードを読み込む、もしくは「ジェグテック 新規登録」でWEB検索



「中小企業の皆様の売上拡大、新しい取引先確保、海外展開を応援」するサービスです。

SUPPORT CASE

- 売上が拡大したい
- 新しい市場に進出したい
- 輸出・海外展開を進めたい
- 新製品を開発したい
- 新たな取引先を見つけたい

年間11,000件のビジネスマッチング

J-GoodTechの会員企業数

大企業	約1,000社
中小企業	約27,000社
海外企業	約9,000社

幅広い業種の約37,000社が最良のパートナーを待っています。



QRコードでチェック

新規会員登録はこちら(無料)

J-GoodTechをご利用希望の方は、こちらからご登録をお願いします。

ジェグテック 新規登録

今すぐ登録



※審査に2週間~1か月ほどお時間を頂いております。

国の機関が運営するビジネスマッチングサイト **J-GoodTech**

QRコードでチェック

新規会員登録はこちら(無料)

J-GoodTechをご利用希望の方は、こちらからご登録をお願いします。

ジェグテック 新規登録

今すぐ登録



※審査に2週間~1か月ほどお時間を頂いております。

国の機関が運営するビジネスマッチングサイト **J-GoodTech**

QRコードでチェック

オンデマンド説明動画配信中

※審査に2週間~1か月ほどお時間を頂いております。

J-GoodTechについての詳細は、いつでも検索可能な説明動画を配信していますので、検索をご希望の方はこちらよりお申し込みください。

視聴申込受付中!

※ジェグテックは、中小機構(中小企業支援政策を実施する経済産業省所管の政府関係機関)が運営しています。

②表示されたページの「新規お申込み」をクリック

⇒新規登録に関する事前確認事項を確認し、本文下部の「上記内容に同意する」にチェックを入れたうえで、「次のステップに進む」をクリック



③企業/担当者情報を記入、次ページにて事業情報を記入

⇒すべての項目の入力が完了しましたら、
「申請」ボタンをクリック

⇒中小機構にて登録に係る審査を行います
内容確認のため、新規登録担当からお電話を差し上げます
※登録までに、2週間～1ヶ月程度お時間をいただきます

⇒**登録完了の通知メールが届いた瞬間から使用可能です！**

④登録後・・・

お問い合わせ機能（ジェグテック内のチャット機能）やお電話を用いて、
企業様にあったニーズをご紹介します

※中小機構北海道本部では、その他様々なサポートをご用意しておりますので、都度ご案内いたします！



ジエグテック

(ご参考) J-GoodTech の活用事例

営業活動の効率化を図りつつWin-Winの関係を構築

事例に登場する企業紹介

大手データセンター事業者

(ニーズ発信企業)

- 事業：ホスティング・クラウドサービス
- 本社：大阪府大阪市



北海道電子機器株式会社

(ニーズ提案企業)

- 事業：電子応用機器・システム開発
- 本社：北海道札幌市



1. ジェグテック活用ストーリー

- 大手データセンター事業者は、「通信」や「サーバ」などのプラットフォームサービスを中心にビジネスを展開。
- 自社では提供できない技術やサービスを保有するデバイスメーカー、システムインテグレーター、アプリケーション構築事業者との連携を模索していた。
- ジェグテックを活用し、事業連携先の企業を見つけることとした。

3. ジェグテック活用方法

- 1 北海道電子機器株式会社は、計測監視システムに高い知見を持ち、H/WとS/Wを含むすべてを自社開発できることを強みとしている。
- 2 効率的に営業活動を進めるために、かねてからジェグテックを活用してきた。
- 3 日々、ジェグテックから紹介されるニーズを確認する中で、自社で対応できそうな本ニーズを見つけ、関連実績を案内した。

2. ニーズ紹介：IoT関連サービスの事業連携パートナーの募集

本件のマッチングテーマ

『全国の事業者と連携し、プラットフォームに加え「デバイス」「アプリケーション」まで含めたIoT関連サービスにより、将来、発生する案件や弊社の既存顧客や見込み客の相談や課題解決を図りたい』



4. 成果

- 北海道電子機器株式会社は、大阪に所在するニーズ発信企業とオンラインで商談の機会を持った。
- 商談の結果、両者の今後の連携体制を作ることが確認された。
- 連携体制は、大手データセンター事業者が受けた開発案件に当社が参画することや、汎用性の高いIoTプラットフォームを活用したシステム開発といった可能性を探る等、双方でWin-Winの関係が継続している。





備蓄用仮設公衆トイレ、
コンテナタイプ2W2SW43CT型



事例に登場する企業紹介

大手商社

(ニーズ発信企業)

- 事業：総合卸売業
- 本社：関東方面



正和電気株式会社

- 事業：1. バイオトイレの製造・販売
2. 電気製品・機械器具販売
- 本社：北海道旭川市



1. ジェグテック活用ストーリー

- 大手商社は、取引先である自治体・企業に提案できる「防災対策用、地震対策のための独自性・新規性のある商材」を幅広く探していた。
- ジェグテックを活用し、調達先企業を見つけることとし、中小機構関東本部に代行ニーズ発信を依頼。

3. ジェグテック活用方法

- 1 正和電気株式会社は、「水が不要なトイレ」の技術があり、上水が無い場所での施工に強み有。
- 2 日々、自社技術が社会貢献できないか、ジェグテックから紹介されるニーズを確認している。
- 3 今回、自社が対応できそうな本ニーズを見つけ、「まずは、提案してみよう！」と積極的に製品の提案を行った。

2. 製品紹介：水を使わずおかくずで処理ができるバイオトイレ

【備蓄用公衆バイオトイレの長所】

- 水を使わず僅かな電力のみで、無臭のトイレを実現。
- 更新期間（本トイレの更新期間：4か月、既存製品：1～2週間）や、使用済の『おが屑』は堆肥として活用できる点で独自性・新規性を発揮。
- 平時から使いながら備蓄できる = 緊急時に円滑に活用できる。

4. 成果

- 地震等の自然災害現場では、トイレ不足が課題の一つ。
⇒ 正和電気株式会社の備蓄用公衆バイオトイレは、
 - ① 5トン吊りユニック車にて運搬できる：現場での設置作業の省人化・短納期が可能となり、災害復旧の早期化に貢献。
 - ② 性別を問わず、衛生的で安心・快適に使用可能。
- 上記等の理由から毎月1台以上の受注が見込まれている。

このほか、ジエグテック**J-GoodTech**に関するご相談・ご要望は

下記までお問い合わせください！

北海道本部 企業支援部 支援推進課 ジエグテック担当

札幌市中央区北2条西1丁目1番地7 ORE札幌ビル6階

TEL : 011-210-7472

Mail : hirohashi-s@smrj.go.jp

<https://jgoodtech.smrj.go.jp/pub/ja/about/>

