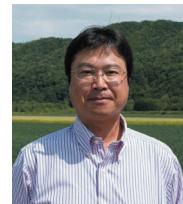


## ポイント 消費者目線の機能性タマネギの開発・販売を通じて、付加価値の高い作物を生産する農家を支援

- 消費者目線で健康機能や涙の出ない、付加価値の高いタマネギを開発・販売
- 高品質な種子の品質管理やタマネギの流通規格の選別作業を省力化
- 自社開発したタマネギを契約農家から定額で全量買い取りすることで、生産者を支援

### 企業基本情報

所 在 地	北海道夕張郡栗山町中央2丁目45番地
電話 /FAX	0123-72-5680/0123-76-9191
U R L	<a href="http://ikushu.com">http://ikushu.com</a>
代 表 者	代表取締役 岡本 大作
設 立	2003年
資 本 金	2,600万円
従 業 員 数	4人



### 会社概要

農産物の品種改良や種苗生産、青果販売、輸出入に取り組む種苗会社。市場は大きいものの、品種改良が難しいため他社が手がけていないタマネギに特化して、生活習慣病を予防する成分「ケルセチン」の含有量を多く含む製品や、辛み成分がなく涙の出ない製品等の機能性の高いタマネギの開発を行うほか、流通やインターネットで販売している。生産者が付加価値の高い製品を生産できるよう、自社開発した製品を農家から全量買取ることで生産者を支援している。



高機能タマネギ「さらさらゴールド」

### 革新的な製品開発や創造的なサービスの提供に関する取組の内容

#### » 品種改良技術により、高付加価値な農作物市場を創出

生活習慣病を予防する成分「ケルセチン」の含有量を通常より2～5倍に高めた「さらさらレッド」や病気に強く量産しやすく改良した「さらさらゴールド」、辛み成分がなく涙の出ない「スマイルボール」を大手食品メーカーと連携して商品化。種子生産から契約農家の栽培、流通、加工、販売までを一貫して品質管理を行う等、機能性タマネギをブランド化。全国の百貨店・スーパー・インターネット販売、大手商社と連携して全国の量販店や海外にも展開する等、高付加価値の農作物市場の形成に取り組んでいる。



「さらさらレッド」

#### » 高品質種子の品質管理やタマネギ流通規格の選別作業を省力化

高品質な種子を自社採種するために、他品種が混じらないような隔離温室を50棟所有。また、数百万粒の種子を選別する精選機械・設備を所有している。種子は契約生産者に限定して供給している。



タマネギ選別機

契約農家が生産したタマネギを一定価格で全量買取った後に、品質をチェックし、規格別に選別する際には、手作業で選別すると出荷コストがかかることから、タマネギを自動選別する機械を導入することで、省力化を実現した。

#### » 「定額・全量買取制」で、付加価値の高い農作物生産を支援

タマネギは、全国の半数を北海道で生産しており、北海道を代表する農作物。安定した規格や生産量供給を求められる流通目線の農業とは一線を画して、付加価値の高い農業を支援するため、自社開発のタマネギを栽培前段階で買取金額を決めて、全量を同社が買い取りすることで、生産者の取組を支援。地元の行政や農協の協力を得て栗山町でスタートし、タマネギの最大産地である北見市でも農協・ホクレンと連携して規模を拡大している。



オーストラリアにおける生産