

参加
無料

100億サロン

100億円への道！北の経営者サロンin札幌

2026

2/19(木) 13:30~17:30

会場定員40名
(1社2名まで)

会場

ACU (アキュ) 16F 中研修室1605
北海道札幌市中央区北4条西5丁目 アスティ45

対象者

北海道の「100億宣言」企業の経営者、経営幹部(候補) ほか

主催

経済産業省 北海道経済産業局

※本イベントは中小企業庁主催「100億企業創出経営者ネットワーク」の地方版として開催します。

運営者

(委託先) 株式会社タナベコンサルティング

プログラム（予定）

<第1部> 13:30~15:15 オンライン配信あり (Microsoft Teams)

※オンライン参加は、100億宣言されていない企業、金融機関、支援機関の方も対象です。

- ①主催者挨拶 北海道経済産業局長
- ②講演：「売上高100億円達成に必要なメソッド」（裏面参照）
- ③中小企業庁より：「100億企業創出に向けた施策の方向性」
※成長加速化補助金の公募情報等
- ④参加企業の経営者による自社紹介（対面参加企業のみ）

<第2部> 15:30~17:30

- ⑤参加企業によるグループセッション（原則、経営者を想定）
- ⑥交流会（コーヒー付き）

お申込締切：2/10（火）

以下の申込フォームより
お申し込み下さい。

https://mm-enquete-cnt.meti.go.jp/form/pub/hokkaido02/202512_100salonsem



お問い合わせ先

経済産業省 北海道経済産業局

地域経済部 地域未来投資促進室

E-mail : bzl-hokkaido-mirai@meti.go.jp

TEL : 011-709-2311 (内線2553)

講演の講師紹介

株式会社タナベコンサルティング

エグゼクティブパートナー

北海道支社 副支社長 水本伸明 氏



金融業界で統括業務、新規事業・業務開発担当を経て、当社に入社。

一貫して生まれ故郷である北海道エリアの上場企業から中小企業までの経営課題解決パートナーとしてコンサルティングを実施。経営者の想いや企業特性に根差したコンサルティング展開を信条とし、中期ビジョン策定、グループ経営システム構築、経営者リーダーの育成を強みとしている。

今回の講演では、タナベコンサルティングの独自ノウハウ「1・3・5の成長戦略」に基づき、売上100億円を達成するために必要な、3つのポイントについて解説する。

1.事業戦略の着眼点～事業ポートフォリオ構築やM&A活用のポイント

2.経営戦略の着眼点～組織体制、人材戦略、デジタル活用のポイント

3.経営者・幹部に求められるトップマネジメント

100億宣言とは？

中小企業が“売上高100億円を超える企業になること”及び“それに向けたビジョンや取組”を経営者自ら宣言し、**「100億企業成長ポータル」**にて公表するもの。

宣言対象は、売上高10億円～100億円未満の中小企業。

◆100億企業成長ポータル

売上高100億円を目指す中小企業を後押しするための補助金、イベントや経営者ネットワークなどの支援施策に関する情報を提供しています。



←コチラからご覧ください。

URLリンク：<https://growth-100-oku.smrj.go.jp/>

